

## Plan van aanpak bij leveranciers van Bauma-Stone

Natuurlijk zal er steeds uitgegaan worden van een economisch georiënteerde actie bij het selecteren van leveranciers. Ze moeten tenslotte het gewenste product kunnen leveren binnen de afgesproken normen, maattoleranties en levertermijnen. Er wordt natuurlijk ook gekeken naar de technische analyses alsook de exploitatiemogelijkheden in de steengroeve van herkomst op (middel)lange termijn.

Daarnaast wordt er ook gekeken naar de financiële toestand en structuur van het bedrijf. Een mooie façade die aan de achterzijde alleen maar potentiële problemen verbergt, geeft natuurlijk geen zekerheid tot samenwerking op lange termijn.

Bij een bezoek ter plaatse komen er andere technische aspecten aan bod :

- Hoe wordt het ruwe product aangeleverd?
- Welke tussenvoorraden zijn er beschikbaar?
- Hoe zien de afgewerkte producten voor andere klanten er eigenlijk uit?

Indien er kan voldaan worden aan bovengenoemde parameters geeft dit eigenlijk reeds een eerste beeld van de werking van het bedrijf alsook de ingesteldheid van het personeel en het management.

Andere parameters die bekeken worden en eigenlijk bij de technisch goedgekeurde bedrijven wel steeds in orde zijn :

- Werkomstandigheden voor de arbeiders;
- Kinderarbeid;
- Veiligheidsvoorzieningen;
- Sanitaire installaties;
- Gebedsruimte (Islam) of kleine gebedstempels (Boedhisme). Een bedrijf dat hiervoor empathie toont, zorgt ook voor de medewerkers.

Ook laten we de belangrijkste leveranciers in risicogebieden een charter ondertekenen dat rekening houdt met de belangrijkste punten zoals :

- Respect voor mensenrechten;
- Kinderarbeid;
- Dwangarbeid;
- Betaling van het loon via financiële instelling.

We beseffen allen dat er nog veel werk aan de winkel om de wereld ideaal te maken maar elke kleine inspanning kan hiertoe bijdragen. Er zijn regio's en landen die perfect geëvolueerd zijn in de goede zin en die eigenlijk ook makkelijk aan de voorwaarden van de Benelux zouden kunnen voldoen maar er zijn er ook waar nog veel werk moet verzet worden en dit niet alleen in de steenindustrie. Onze industrie is eigenlijk een arbeidsextensieve economie die eerder "zichtbare" activiteiten met zich meebrengt in tegenstelling tot andere industrieën die zich afspelen in torenfabrieken en achterkamertjes.

Wij hebben er als Bauma-Stone dan ook vertrouwen in dat de producten van onze geselecteerde leveranciers op een duurzame en menswaardige wijze ontgonnen en bewerkt wordt.

Landen waarmee we per definitie weigeren mee te werken, zijn de gekende regio's die de mensenrechten totaal niet respecteren zoals Iran, Pakistan, Bangladesh, Rusland met satellietstaten e.d.

Sommige materialen komen soms uit landen die met een zeker risico beschouwd worden maar waar we zelf een positieve invloed kunnen uitoefenen bij de leveranciers en een verschil kunnen maken door controle en het bewust maken van het belang van deze waarden. Dankzij onze deelname aan het multistakeholderinitiatief TruStone, kennen we risico's door de analyses die experts hebben opgemaakt. Dankzij onze goede relaties met onze leveranciers kunnen we dit bespreken. Daarnaast zijn we zelf geregeld op bezoek in de fabrieken van onze leveranciers. Ook groeves bezoeken we. Door middel van een checklist die we hanteren voor (nieuwe) leveranciers trachten we via deze bezoeken ook een zo goed mogelijk beeld te krijgen van de sociale omstandigheden.

In december 2022 kwamen de risicoanalyses uit van TruStone over sociale omstandigheden in de natuursteensector in bepaalde regio's. Deze lessen willen we meenemen in onze gesprekken met onze leveranciers in die landen en we willen samen met andere TruStoneleden en organisaties werken aan een gezamenlijke aanpak van die risico's.

We kunnen niet alle risico's tegelijk aanpakken. Daarom gaan we in 2023 de volgende acties opnemen:

- Rajasthan, India: we kennen de fabriek waarmee we zaken doen en hebben een goed beeld van de risico's. We gaan onze leverancier benaderen om deel te nemen aan de TruStone Stakeholderdialog in Rajasthan om samen met lokale organisaties en andere leveranciers en importeurs risico's aan te pakken.
- Vietnam: we blijven in het volgende jaar actief deelnemen aan de risicoanalyse die door TruStonepartijen wordt uitgevoerd, delen er onze ervaringen en gaan aan de slag met de conclusies door middel van gesprekken met onze leveranciers over risico's en het instappen in een eventueel project waarmee we impact leveren in Vietnam samen met andere importeurs
- Turkije: in het licht van de prioritering bekijken we einde 2023 of we aansluiten bij een eventueel vervolgtraject van de risicoanalyse.

In het eerste trimester van 2023 bekijken we intern op welke manier we ons onderzoek naar risico's in de ketens gaan kenbaar maken op onze website. We willen transparant zijn over onze ketens, de risico's die er zijn en de manier waarop we deze aanpakken. Ook willen we binnen ons bedrijf ons internationaal maatschappelijk verantwoord ondernemen-beleid verder bekend maken. We willen dat medewerkers trots zijn op onze visie en uitdragen dat we ons steentje bijdragen in een proces naar een verantwoorde natuursteensector.