

Plan van aanpak bij leveranciers van Bauma-Stone

Sinds 2019 is Bauma-Stone aangesloten bij het Convenant TruStone.

Wat is TruStone?

We spreken hier over een samenwerking tussen afnemers, verdelers, producenten alsook steengroeves. Eerlijk gezegd over gans de productielijn vanaf groeve tot en met de lokale verdeling in de Benelux. Het doel is te waarborgen dat de mensenrechten worden gewaarborgd en dat er geen uitbuiting is van zwakkere groepen, geen kinderarbeid, geen dwangarbeid en dat de arbeiders in een acceptabele omgeving hun brood kunnen verdienen.

Hoe willen wij dit bereiken?

We gaan in gesprek met onze directe leveranciers en bespreken de gehele keten. Deze informatie wordt – onder geheimhoudingsclausule – gecentraliseerd bij de SER in Den Haag (NL) die hun buitenlandse contacten bij lokale NGO's aansturen om samen met de betreffende stakeholders zoveel als mogelijk lokaal risico's aan te pakken en impact te creëren.

Natuurlijk zal er steeds uitgegaan worden van een economisch georiënteerde actie bij het selecteren van leveranciers. Ze moeten tenslotte het gewenste product kunnen leveren binnen de afgesproken normen, maattoleranties en levertermijnen. Er wordt natuurlijk ook gekeken naar de technische analyses alsook de exploitatiemogelijkheden in de steengroeve van herkomst op (middel)lange termijn.

Daarnaast wordt er ook gekeken naar de financiële toestand en structuur van het bedrijf. Een mooie façade die aan de achterzijde alleen maar potentiële problemen verbergt, geeft natuurlijk geen zekerheid tot samenwerking op lange termijn.

Bij een bezoek ter plaatse komen er andere technische aspecten aan bod :

- Hoe wordt het ruwe product aangeleverd?
- Welke tussenvorraden zijn er beschikbaar?
- Hoe zien de afgewerkte producten voor andere klanten er eigenlijk uit?

Indien er kan voldaan worden aan bovengenoemde parameters geeft dit eigenlijk reeds een eerste beeld van de werking van het bedrijf alsook de ingesteldheid van het personeel en het management.

Andere parameters die bekeken worden en eigenlijk bij de technisch goedgekeurde bedrijven wel steeds in orde zijn :

- Werkomstandigheden voor de arbeiders;
- Kinderarbeid;
- Veiligheidsvoorzieningen;
- Sanitaire installaties;
- Gebedsruimte (Islam) of kleine gebedstempels (Boeddhisme). Een bedrijf dat hiervoor empathie toont, zorgt ook voor de medewerkers.

Ook laten we de belangrijkste leveranciers in risicogebieden een charter ondertekenen dat rekening houdt met de belangrijkste punten zoals :

- Respect voor mensenrechten;
- Kinderarbeid;

- Dwangarbeid;
- Betaling van het loon via financiële instelling.

We beseffen allen dat er nog veel werk aan de winkel om de wereld ideaal te maken maar elke kleine inspanning kan hiertoe bijdragen. Er zijn regio's en landen die perfect geëvolueerd zijn in de goede zin en die eigenlijk ook makkelijk aan de voorwaarden van de Benelux zouden kunnen voldoen maar er zijn er ook waar nog veel werk moet verzet worden en dit niet alleen in de steenindustrie. Onze industrie is eigenlijk een arbeidsextensieve economie die eerder "zichtbare" activiteiten met zich meebrengt in tegenstelling tot andere industrieën die zich afspelen in torenfabrieken en achterkamertjes.

Wij hebben er als Bauma-Stone dan ook vertrouwen in dat de producten van onze geselecteerde leveranciers op een duurzame en menswaardige wijze ontgonnen en bewerkt wordt.

Landen waarmee we per definitie weigeren mee te werken, zijn de gekende regio's die de mensenrechten totaal niet respecteren zoals Iran, Pakistan, Bangladesh, Rusland met satellietstaten e.d.

Sommige materialen komen soms uit landen die met een zeker risico beschouwd worden maar waar we zelf een positieve invloed kunnen uitoefenen bij de leveranciers en een verschil kunnen maken door controle en het bewust maken van het belang van deze waarden. Dankzij onze deelname aan het multistakeholderinitiatief TruStone, kennen we risico's door de analyses die experts hebben opgemaakt. Dankzij onze goede relaties met onze leveranciers kunnen we dit bespreken. Daarnaast zijn we zelf geregeld op bezoek in de fabrieken van onze leveranciers. Ook groeves bezoeken we. Door middel van een checklist die we hanteren voor (nieuwe) leveranciers trachten we via deze bezoeken ook een zo goed mogelijk beeld te krijgen van de sociale omstandigheden.

In december 2022 en 2023 kwamen de risicoanalyses uit van TruStone over sociale omstandigheden in de natuursteensector in verschillende regio's. Deze lessen willen we meenemen in onze gesprekken met onze leveranciers in die landen en we willen samen met andere TruStoneleden en organisaties werken aan een gezamenlijke aanpak van die risico's.

We kunnen niet alle risico's tegelijk aanpakken. Daarom gaan we in 2024 de volgende acties verder opnemen:

- **Rajasthan, India:** we kennen de fabriek waarmee we zaken doen en hebben een goed beeld van de risico's. We gaan onze leverancier benaderen om deel te nemen aan de TruStone Stakeholderdialoog in Rajasthan om samen met lokale organisaties en andere leveranciers en importeurs risico's aan te pakken.
- **Vietnam:** we blijven in het volgende jaar actief deelnemen aan de risicoanalyse die door TruStonepartijen wordt uitgevoerd, delen er onze ervaringen en gaan aan de slag met de conclusies door middel van gesprekken met onze leveranciers over risico's en het instappen in een eventueel project waarmee we impact leveren in Vietnam samen met andere importeurs. Nadat we de risicoanalyse van 2023 besproken hebben in de werkgroepen, heeft Bauma-Stone ook de exporteur aangesproken over de "Hot Topics" en ook zeer constructieve reacties bekomen. We gaan verder op de ingeslagen weg voor 2024.
- **Turkije:** in het licht van de prioritering bekijken we einde 2023 of we aansluiten bij een eventueel vervolgtrajec van de risicoanalyse. We hebben het eindrapport in september 2023 besproken. De te verbeteren punten zijn ook aan de belangrijkste leveranciers

gestuurd en besproken. In 2024 worden er constructieve acties opgezet om zowel de toegang voor ngo's alsook de leefomstandigheden in de groeves te verbeteren.

In 2024 willen we een actievere communicatie uitwerken via BNSA alsook ons eigen bedrijf om de bewustwording en het belang van een sociale benadering in de volledige toeleveringsketen te versterken.

Bij interne en externe opleidingen wordt ook filosofie en het sociaal (alsook het toekomstige commerciële) belang van dit project in de verf gezet. Het is belangrijk dat indien er vragen komen vanuit overheid of ook privé-cliënteel dat dan onmiddellijk de reflex komt naar TruStone zodat er ook onmiddellijk naar onze deelname in dit project kan worden verwezen.

Tegen november 2024 geven we u een overzicht van de verdere bereikte acties.